

CV Marion Christine Fraede

Name: Marion Christine Fraede
Geburtsdatum / -ort: 1968 München
Familienstand: verheiratet
Wohnort: Brunnsteinstr. 6, 83104 Tuntenhausen
Mobil: 0172/82 56 400
mailto: mcf@mcf-consult.de
www.mcf-consult.de



Schulbildung:

1984 Gesamtschule Realschulzweig, Mittlere Reife, Seligenstadt
1988 Abitur (math.-nat.), Grafing bei München

Studium & weitere Ausbildung:

Ausbildung zur **(DV) Informatikkauffrau IHK** mit Schul- und IHK-Abschluss
Absolvierte Bereiche: Vertrieb, Marketing, Schulung, Buchhaltung, Administration, Support, Hotline, Programmierung

Fernaufbaustudium **BWL, VWL, Marketing**, AKAD, Fernuniversität Rendsburg

Weiterbildungen:

Cobol BS2000 Siemens Intensiv-Schulung, EDI, EAI, SAP, MS Office Tools

Unterschiedliche Weiterbildung in diversen Projekt Management Methoden (u.a. Prince2, IPMA, PMI, Scrum), NLP, Vertrieb und Marketing, Business Administration, Sprachen, Motivation und Management Tools, gesetzliche Aspekte

Fremdsprachen:

Deutsch (Muttersprache)
Englisch (verhandlungssicher)
Spanisch (erweiterte Grundkenntnisse)
Französisch (Grundkenntnisse)
Italienisch (Grundkenntnisse)

Tätigkeitsfelder:

Management Consulting, internationales Projekt Management, Controlling, Marketing, Sales, Human Resources, Integrations-spezialistin, Projekt Management, berufene externe Dozentin für Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieurwesen sowie Unternehmensführung

Leistungssport:

ehemals Dressurreiten der Schweren Klasse (nat. & international)
Turnierrichter und gelistete Sachverständige für den Pferde-Leistungssport, Mitglied des DRV (Deutsche Richter Vereinigung e.V. für den Pferdeleistungssport), Fördermitglied im FRB e.V.

CV Marion Christine Fraede

Beruflicher Werdegang:

Konzern, München – **Geschäftsstellenassistentz**

Konzern, München - **Praktikum Marketing** Erstellung und Koordinierung des Marketing Guide für die vertrieblichen Zielsetzungen der weltweiten Versicherungswirtschaft

Consulting, München - **Kaufm. Einsätze im mittleren und gehobenem Management**

Internationales SW-Unternehmen, München - **Sales Manager EDI** Produkte und Projekte, branchenübergreifend, weltweit

Internationales SW-Unternehmen, München - **Sales Manager EAI**, Finance/Insurance, Retail, Production in D, A, CH

Internationales Beratungsunternehmen, München - **Senior Consultant** und **Sales Manager** EMEA für SAP, EDI, EAI, eBusiness, Client/Server

Seit 2003 Selbständige Unternehmensberaterin für BWL-, IT-, Vertriebs-, Marketing- und HR-Beratung, Integrationsspezialistin, Projektleitungen, Unterstützung bei Unternehmensgründungen, externe Dozentin sowie freie Autorin, **Status:** Principal bzw. Partner Level

Besondere Stärken:

- 30 Jahre IT und Business Knowhow
- 27 Jahre Erfahrung im Controlling (auch als Dozentin)
- 25 Jahre Projekt Management (Großprojekte inkl. Personal- und Budgetverantwortung, Methoden u. a. Cortex, PMI, IPMA, PMP, Prince2, Scrum/Agile, COBIT), direkte Teamgrößen auch >100 MA
- 25 Jahre Erfahrung in der Leitung von SAP Projekten im Hause SAP, bei Dienstleistern und Endkunden, Einführungsprojekte, globale Plattformen, Optimierung, Upgrades, Erweiterungen, Modul-übergreifend für R/2, R/3, ECC 6.0 inkl. NetWeaver, Fiori, EDI, Ariba, Hybris, Cloud for Customer (C4C), S4 HANA
- 23 Jahre Spezialistin für EDI, EAI, eCommerce und Digitalisierung
- 23 Jahre Erfahrung in Führungsaufgaben und Management
- 23 Jahre Erfahrung in Umsetzung von DSGVO, GoBS/GoBD, IT-Sec
- 15 Jahre Erfahrung mit SOX Compliance
- 13 Jahre als externe Hochschuldozentin in Wirtschaftsinformatik, Wirtschaftsingenieur und Unternehmensführung sowie MentorING
- Sehr erfolgreiche Motivation von Mitarbeitern, Partnern und Unternehmen in Projekten
- Sehr erfahren in Audits und internationalen Normungsgremien
- Sehr erfahren und erfolgreich im Verkauf von technisch anspruchsvollen Produkten und Dienstleistungen inklusive Vertragsverhandlungen
- Sehr erfahren in Reporting Strukturen und Business Planung
- Sehr erfahren in der Führung von Produktlinien und Business Einheiten unter signifikanter Profit Orientierung
- Sehr erfahren mit amerikanischen und asiatischen Business Strukturen und Kultur
- Sehr erfahren mit Off-/Nearshore und interkultureller Teamführung
- Große Selbstmotivation und Weiterbildung